|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 基本項目 | | | |
| 顧問及び、生徒代表が下記にご記入ください。 | | | |
| 学校名称（フリガナ） | |  | |
| 学校所在地 | | 〒　　　― | |
| 顧問氏名　(フリガナ) | |  | |
| 校内分掌  (例：社会科担当教務主任) | |  | |
| 顧問電話番号  メールアドレス | | 常時チェックしているアドレスをお願いします。 | |
| 代表生徒氏名（フリガナ） | | 年生 | |
| チーム連絡先  メールアドレス | | 常時チェックしているアドレスをお願いします。 | |
| 各メンバーについて　（６名まで） | | | |
| 学年 | 氏名　（フリガナ） | | ニックネーム |
|  |  | |  |
|  |  | |  |
|  |  | |  |
|  |  | |  |
|  |  | |  |
|  |  | |  |
| 模擬企業名（10文字以内） | | | |
| アルファベット不可。ひらがな、カタカナ、漢字は可。株式会社など法人格はつけないこと。 | | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 役員・従業員名簿 | | | |
| 部署は下記の一覧から選び記入してください。部署に複数のメンバーがいても結構ですが、各部署に1人部長を定めてください。一人が兼ねてもよいので全ての部長が揃うようにしてください。  部署一覧  ・監査人　（顧問の方に就任してもらってください。）  ・社長　（チームのリーダーとして、メンバーをまとめます。１人）  ・人事法務部　（業務の割り振りや法律による規制を調べたりします。）  ・経理部　（資金を管理し、決算に向けてお金の動きを記録します。）  ・仕入れ部　（商品やサービスに必要な物資の仕入れをします。）  ・広報マーケティング部　（商品やサービスの販売に際して、広報や宣伝をします。） | | | |
| 氏名 | 部署 | 意気込み | |
|  | 監査人 |  | |
|  |  |  | |
|  |  |  | |
|  |  |  | |
|  |  |  | |
|  |  |  | |
|  |  |  | |
| 商品・サービスの名称 | | | |
|  | | | |
| 商品・サービスの説明 | | | |
| 具体的に説明してください。イラスト等を使用してもOKです。 | | | |
| セールスポイント | | | |
| なぜこの商品を売ろうと思ったか？なぜ消費者が「買いたい」と思うのか。特徴や長所を具体的に記入してください。 | | | |
| 収支計画 | | | |
| ■支出の部  商品の仕入れ・製作に関する支出だけでなく、送料やパッケージの支出も見積もりましょう。  ネットショップを立ち上げるための費用は計算に入れなくて結構です。 | | | |
| 費目 | | 摘要 | 金額 |
|  | |  |  |
| 支出計（30万円までに抑えてください。） | | | 円 |
| ■収入の部  下記の販売計画を記入してください。  なお、多品目展開を考えている場合は、紙面を複製してください。 | | | |
| 販売価格 | | | 円 |
| 製作個数 | | | 個 |
| 販売目標 | | | 個 |
| 売上目標　（販売価格×販売目標） | | | 円 |
| ■利益の部  必ずプラスになるようにしてください。 | | | |
| 原価率　（原価÷売り上げ×100） | | | ％ |
| 予想利益　（売上目標―支出計） | | | 円 |

|  |
| --- |
| 実現可能性 |
| あなたのビジネスが、現実的である根拠を示してください。  仕入れ、製作は本当に可能でしょうか？先方に見積もりを取ってみましょう。製作・発送・顧客対応が可能な人的資産はありますか？食品や化粧品の場合は認可が必要であったり、規制にかかっていたりしませんか？安心して投資できるための説明をお願いします。紙面が足りない場合は別紙を使用してください。 |

|  |  |
| --- | --- |
| アンケート | |
| このページはコピーして全員分提出してください。審査には関係ありません。 | |
| 模擬企業名称 |  |
| リアビズをどこで  知りましたか？ | ・学校のポスターで見た  ・先生に薦められた  ・友達に誘われた  ・SNSで知った  ・その他（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　） |
| 将来何をやりたいか  決まっていますか？ | ・決まっている  ・興味のある分野はある  ・特に決まっていない |
| 将来をどのように考えているか、具体的に教えてください。 |  |
| メンバーについて | ・すぐに集まった  ・メンバー集めはまあまあ難しかった  ・メンバー集めは非常に難しかった |
| 顧問について | ・顧問はすぐに決まった  ・顧問を決めるのはまあまあ難しかった  ・顧問を決めるのは非常に難しかった |
| オンラインセミナーでどんな話を聞いてみたいですか？ |  |
| 優勝賞品（100万円相当のオリジナルビジネス研修旅行）は魅力的ですか？ | ・はい  ・別にそうでもない  ・全く興味ない |
| どんな優勝賞品が欲しいですか？（総額100万円相当の範囲内で） |  |
| エコノミクス甲子園という大会を知っていますか？ | ・参加したことがある  ・聞いたことはあるが参加したことはない  ・聞いたこともない |
| リアビズ運営へのご要望があればご自由にお書きください。 |  |

|  |
| --- |
| 誓約書 |
| **個人情報の取り扱いについて**  個人情報は、リアビズ　高校生模擬起業グランプリ（以下本大会）及び本大会を運営する金融知力普及協会（以下当協会）の運営に必要な範囲に限定して、個人情報保護に関する法令等を順守し、適切に取得・利用し、管理いたします。また、大会の運営を行っていくうえで必要な場合は、スポンサー団体などの関係団体へ提供する場合があります。あらかじめご本人および親権者の同意を得ることなく利用目的の達成に必要な範囲を超えた個人情報の取り扱いを行わないことを原則とします。  **広報活動に利用する写真・動画等における諸権利について**  本大会は、参加者の撮影を行い、本大会及び当協会の広報活動等に必要な範囲で、氏名や学校名、チーム名などに加えて、参加者の肖像等を事前の断りなしに無償で使用することがあります。  **知的財産権の取扱いについて**  本大会の参加者が応募に際して提出した、事業計画書その他の著作物の著作権（著作権法第27条・第28条の権利を含む）は、当協会が譲り受け、無償で使用・複製等を行います。また、当協会は、その著作物に関する著作者人格権の行使を受けない権利を有するものとします。  **紛争発生時の取扱いについて**  本大会に参加したことによって発生した一切の紛争（裁判所の調停手続きを含む）は、東京簡易裁判所または東京地方裁判所を第一審の専属的合意裁判所とします。  **誓約書**  認定NPO法人 金融知力普及協会　リアビズ　高校生模擬起業グランプリ事務局　殿  一　私は、上記各項を理解し、異議を申し立てません。  一　私は、リアビズの意義を理解し、そのプログラムに真摯に向き合います。  一　私は、リアビズの参加ルールを遵守し、実行委員の指示に従います。  令和　　年　　月　　日  顧問氏名　　　　　　　　　　　　　　　　㊞  （フリガナ）  　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　生徒氏名　　　　　　　　　　　　　　　　㊞  　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　生徒メールアドレス      　保護者氏名　　　　　　　　　　　　　　　㊞ |

このページはコピーして全員分提出してください。

お手数おかけしますが、顧問の方は全員分署名をお願い致します。

なお、一次審査を通過した際は、再度覚書を締結することになります旨ご了承ください。